

『7月19日 コンテンツセミナー（講師：武田さん）』

※本編以外は省略させていただきます。

以下より本編になります。

ただいまご紹介に預かりました、武田と申します。

よろしく願いいたします。

最近出現率高いと思うんですけど

今回は結構前からGUSHに入られてる方だったら

久しぶりだなんて思うと思うんですけど従来のコンテンツセミナーですね。

なので自己アフィリエイト、転売、先週ブックメーカーの方をしたと思うので

今回はバカラの方を話て行きたいと思います。

誰だよって思うと思うので一応簡単にさらっと紹介していきたいと思います。

僕は一応2ヶ月前に21歳になりました。

苫小牧の高校、高専って言うんですけど、高専に入学しまして、

入学したと同時に行く意味を失ったっていうのがあるんですけど

僕結構いつも話してるんですけど

高専で最初プログラミングとかパソコン関係の学業を学んでたんですけど

中学生の当時結構パソコンゲームにハマってる時期がありまして

ここ入ったらグラフィックとかCGとか

ゲーム作れるんじゃないかなと思って入学したんですよ。

その入学式に最近ゲーム作りたいて言ってくる子多いんだけど

教えてないからみたいな言われて、「うわ、なんだよ」みたいな。

入学式と同時に俺もう行く意味ないわと思ったんですけど

ここで辞めたら中卒っていうのがもともたないなと思って

とりあえず適当に高専をやり続けて一年生の時にテレアポ、コールセンターのバイトを始めて

4年間やってビジネスで結果出してバイト辞めたっていう感じで、

実はバイト経験テレアポしかないんですよ。

そこのテレアポも僕がビジネスをやりたいなと思った要因だったりもするんですけど

4年間もやってたら結構僕は電話する側だったんで

営業かける側だったんですけど4年間もやったら結構その日の売上の1位だったり

月の売り上げの1位っていうのは全然取らせて頂いていててなった時に

僕の時給は大体1,500とか平均1,300円とかだったんですけど

60時間働いたら78,000円とかを月で稼いでたんですけど

ふと考えた時に社員さんって200時間ぐらい働いていて給料が大体3、40万とか結構高いんですよね、コールセンターって。

てなった時に200時間働いてる人と60時間しか働いてない僕なのに

会社に売り上げを立ててるのは60時間の僕の方が大きくて

でも給料の差はだいたい1/5とかって考えたら、

まあ社員さんっていうのも他の仕事もあると思うので

そこは全然不満もなかったっていうか、別に嫌いだったわけじゃないので

何もなかったんですけど

ふと考えた時にこれって個人でやったらもっと稼げそうだなっていうか

就職したらもちろん会社への売上は入ると思うけど

自分の売り上げがあんまりないなーって感じて

そこで結構ビジネスっていうの少しずつ考え始めまして

僕は4年生で就活が始まったんですけど

先ほど入学式でもう行く意味ないって言ったように

あまりそういう就職したくなかったっていうか

結構仕事は某携帯会社さんとかNTTとかそういう会社に入れるはずだったんで

別に悪くなかったと思うんですけどゲーム作りたくて入ったので

別にそんなやりたくなかったんですよ。

変な言語打ったりとかあんまりやりたくないなあと思ってるところ

先輩OBさんとOGさんが学校に来てくれて事業説明していただいた時に

言っちゃえば僕たちの直属の先輩方が来てくれてるんで

僕も同じように行ったらこういう人になるんだなっていうのは見えたんですけど

ってなった時にそういう先輩見てたら申し訳ないんですけど

あの髪もボサボサでネクタイとかもひん曲がっててスーツとかもピシッとしてないような

先輩達に来て尚且つOBからのアドバイスっていうところで

高専生のうちしか時間ないとか、だから今のうちに

好きなことをやっという方がいいよ、遊ぶだったり旅行とか行きたいってなっても

あんまり行けないから行っという方がいいよっていうアドバイスを受けて

僕はその時はプログラミングを習ってたので

アドバイスっていうのは就職したらここの知識が無いから

ここの知識を最初に勉強しという方がいいよみたいな

ためになるアドバイスをいただけると思ったら

もう就職したら時間ないから、そこら辺のサラリーマンさんが言ってるような

よく聞くことを言われまして、やっぱり俺も就職したらこうなるんだなっていうのが

もう目に見えてわかったので、したくないなと思ってビジネスを始めました。

僕結構いつも言うんですけど最初は自分で投資関連をやって溶かしてしまって、

変なビジネスをやって詐欺にあって、GUSHに出会って入ってっていう感じで

やってきたんですけど、そこで今1年半ぐらいやっていて

今は就職せず卒業してフリーランスとしてやってるんですけど  
なんでこうなれたのかとかどういう風にやってきたのかっていう部分を  
この後少しずつ話していきたいと思うので自己紹介いいよって感じだと思うので  
進めたいと思います。

## 武田流マインドセット

### 1、決断する

決断するっていうのが一番重要じゃないかなあと思って  
決断って決めて断つって漢字で書くと思うんですけど  
決めることができる人っていうのはいっぱいいると思うんですよ。  
例えばまずは何月5万稼ぎたいとか収入以上に稼ぎたい  
50万、100万、フリーランスになりたい、仕事辞めたい、バイト辞めたい、  
自分で何々したいって決めることはできると思うんですけど  
断つことが結構難しいんじゃないかなって思っていて  
例えば100万稼ぎたいって言ってたって  
そのままの生活をしてたって何も叶うはずがなくて  
やっぱり何々をしたいっていうのがあるのであれば、その無駄な時間を省くとか  
ここであるのはダラダラした時間とか空いてる時間言い訳、先入観ってあると思うんですけど  
絶対に皆さん少しはあると思うんですよ、  
ソファでダラーっとする時間とかベッドでゴロゴロしてスマホいじる時間とか。  
せっかくGUSHに入ってスマホで稼げるようになったのであれば  
そのベッドでゴロゴロしてる時間でも稼げるようになったら凄いいいと思うんですよ。  
なのでこういった断つことが多ければ多いほど得られるものが大きい。  
断ってすぐには得られないと思うんですけど断っているうちに少しずつ  
「あ、こういうことができるようになって来たな」とか  
いろいろなことが得られていくので決断っていうのが一つのマインドセットになります。

### 2、できる理由を探す

結果出る人出ない人っていう  
違いは、出ない人っていうのは  
「時間がないからできないな」  
「機械操作が苦手だからなあ」  
「俺センスないからなあ」  
「難しそうだなあ」  
「頭悪いからなあ」  
その何々だからできないっていう言い訳を考えちゃうんですよ。

逆にできる人っていうのは時間はないけど

「どうしたらこのない中でも出来るんだろう」

「機械は苦手だけど、どうやったらできるようになっていくかな」

とかもっとポジティブに考えたら

「皆にできるなら自分にもできるな」

とかそういう風に

「〇〇だけど、どうしたら〇〇できるようになるんだろう」

っていうこの下の発送方法は常にどうしたらできるんだろうっていう。

できないならもうしょうがないんですよ、時間ないならないなので

あるように変わらないじゃないですか、ないものは。

機械が苦手なのが急に寝て起きたら

「俺急にスマホ使えるようになった」とかならないんですよ。

そういうのはないっていうのが事実なので

じゃあないならどうしたらできるのかっていうのを考えてやっていけば

少しずつ出来るようになっていくんじゃないかなって思います。

### 3、普通を極める

副業の最大のリスクは誰にも怒られない事っていうのが一番のリスクで、

例えばGUSH入って何も作業しないみたいな、

この例え話が合ってるのかわかんないですけど僕って結構本買ったならそれで満足して本読まないタイプなんですよ。

何も意味ないじゃないですか。

結構いると思うんですよ、GUSH入ったけど入って満足して

「入ったけど稼げないな」みたいな。

そりゃそうなんですよ、やってないので。

やらなきゃ稼げないと思いますし、逆にやらなくても何も言われませんよ。

怒られないし、全然作業してない、1週間サボってた、

ルールを無視して資産溶かしたとか。溶かしたって何も言われませんよ。

もう逆に会社入って全然仕事してなかったら怒られるし、

「僕1週間会社休みます」って言ったら怒られるし

社内ルールみたいな奴も破って適当にやってたら怒られるじゃないですか。

ただ自分の副業っていうか個人事業っていうのはやっぱり何も言われません。

逆に言ってしまうとそれが自由っていうのが一番のリスクかなっていうのがありまして

当たり前が普通の基準を極めるってどういうことかって言うと

こういう風にやっていこうねっていうのを当たり前でできるようになったら

作業しないとか1週間サボるとかもなくなるんですよ。

やるのが当たり前なので。

やるのが当たり前になってしまえばもういだけなのでやっていきましょう。

#### 4、圧倒的な量が質を生む

これは僕が1番言いたいマインドですね。

量をこなせなければ質は生まれなくていっぱい書いてあるんですけど簡単に言うと皆さんも絶対に授業って一回は受けたことあると思うんですよ。

例えば英語の授業を受けた時に

1回聞いて英語話せるようになる訳ないじゃないですか。

1回授業受けて、「アメリカ行ってこよう」ってならないじゃないですか。

絶対に聞いて自分で勉強して反復して先生にわかんないところ聞いて理解してできるようになっての繰り返しで英語ができるようになったりとかこれ別に数学だって勉強でも部活でもなんでもそうだと思うんですけどたまにいますよ、センスがあって仕事急にできる人。

でも大抵の人は一発目からできるようにならないじゃないですか。

ミスを繰り返して仕事だったら怒られたりとかして改善してできるようになってくと思うんですよ。

なので副業とかでも同じなんですよ。

急にも始めてもう100万稼ぎますってなっても稼げないんですよ。

だから最初は1000円稼ぎました、1万になりました、

1万の期間が長いな、、、5万になりました、10万、20、30、50万って少しずつ量をやってやって質が良くなってくっていうのがあるのでノウハウコレクターではなく圧倒的な量から学べ。

ノウハウコレクターっていうのはいろんな情報ばかりを

いっぱい仕入れるけど「で、結局何やったの？」って言ったら

「別にやってないですね」っていうのがノウハウコレクターなんですけど

もうGUSH入ったっていう時点で行動ができてるので

ノウハウコレクターではないんじゃないかなって思うんですけど

入ったからにはいろいろコンテンツあるので全部しっかりやって

一杯やってやってやってやって学んでいきましょう。

#### 5、結果=考え方×熱量×能力

僕もそうだと思うんですけどもぶっちゃけやる気ぐらいでどうにかなるんですよ。

例えば考え方がマックス100だとしましょう。

考え方が1です。能力が1です。でもやる気が100あったら100になるんですよ。

なのでやる気だけではなくしてほしくないなっていうのがあるのと

やっぱりやる気がないと行動も適当になっちゃうので

やる気だけはしっかり持ってやっていきましょう。

ここにもある通りどんなにやる気があって、どんなに能力が良くても考え方さえマイナスになったら全部かけたらずマイナスになっちゃうので

先ほど言ったように「できなさそうだな」みたいな

「できなさそうだけど、どうやったらいいんだろう」っていう風に

マイナスをプラスに転換させてくってというのが大事になりますね。

なので小手先のテクニックを学ぶではなくて結果が出てる人の考え方を学ぶ。

変にチマチマしたことを学ぶよりも

じゃあこの人はこのくらいいっぱい結果出してるのは

「なんでこの人こうやって結果出てるんだろう」っていうのを考えた上で

その人に質問するっていう繰り返しをやっていきましょう。

## ・自己アフィリエイト

さっき少しあったと思うのでやってきましょう。

多分これやってる方多いと思うんですけど、一番簡単なのはクレジットカード、

カードローン、資料請求、口座開設、サイト・アプリ登録ってあると思うんですけど

これも会員サイトに載ってると思うので僕なりに話していこうと思います。

一番最初に先ほど司会の方から新しいやつ出るよって言われてたと思うんで

気になってると思うのでもう出しちゃおうと思います。

こちらがですね。

見た目はなんか同じ感じだなと思うかもしれないんですけどめっちゃくちゃ増えたんですよ。

これが一応近日公開なるのも出たらもうパパッとやってほしいんですけど

結構言われるのが

「僕19歳なのでクレジットカードぽんぽん作れないじゃないですか」

ご安心ください。

クレカ以外ですね、今回は36,189円は作れるようにしました。

今ここ見たところ僕が他にもできそうだなってところがあったので

これ以外の部分を僕なりに少し話していこうと思います。

結構オススメなのが抵抗あると思うんですけど出会い系アプリですね。

だいたいA8.netに3つぐらいあるんですけど単価が400円から500円くらいなんですよ。

なので800円から1,500円くらいの利益は出会い系登録するだけでやれちゃいます。

あとはサイト登録ですね。

この画面にもいっぱいサイト登録あると思うんですけどこれやりました？皆さん。

やったよって声が出たと思うんですけど

これ結構最低で見ても100円とか平均大体2、300円だと思うんですよ。

サイト登録って調べたら大体70件ぐらい出てくるんですよ。

そのうちの有料を省いたら大体40個くらい

無料のやつだと思うんですけどその中でも最低が200円だとした時に

30個やるだけで6,000円なんですよ。

正直わけわかんないサイトに登録するだけで6,000円貰えるって考えたらもう得しかないじゃないですか。

じゃあこうなった時に結構言われるのが

「でもメールくるじゃないですか」

「メールがうざいです」

だったらメール来てもいいメアドを作ればいいだけじゃですか。

捨てメアドみたいなのを。

作って適当に捨てメアドを登録してってやってったらこんなにもらえちゃうので

このコンテンツセミナー終わってすぐに登録してない方は

会員サイトひらいて全部登録してください。

あとは成人向けだったらやっぱりクレジットカードとカードローン、あとは口座開設ですね。

僕も今は8枚ぐらい持ってるんですけどそのうち7枚が自己アフィリで作ったものになっていて大体トータルで5万ぐらいは作れたかなって感じです。

後はSBI証券っていう口座開設があるんですけどそれも期間限定とかで

ちょっと上がってる期間に作れば大体7,500円とか、口座作るだけで7,000円貰えたりだとかあとはFXですね。

ちょっとやんなきゃいけないんですけど

少しやるだけで15,000円とか貰えるやつがあったりとか

もう探したらきりないと思うんですよ。

結構全部やっちゃいましたって言うてる方がたまにいるん

ですけど僕が教えてる方で自己アフィリだけで15万ぐらい作ってる方がいて

15万やりましたかっていったら大体5万とかなんですよ。

ってことは絶対に見つけれないところとかあると思うので

そこを全てじゃなくてもいいんですけど暇な時あればやっていきましょう。

#### ・不用品転売

メルカリとかやって登録してやっていくんですけどっていう人なんていないじゃないですか部屋に。絶対なんか使ってないものあると思うんですよ。

でも「使ってないけど捨てるのももったいないな」みたいな

そういうものは欲しい人にあげましょう。

それでお金貰えるならめっちゃラッキーじゃないですか。

僕も結構吉村さんがいつもアイドルのグッズをとかおっしゃってたと思うんですけど

僕も結構アイドルとかグッズがめちゃくちゃあって

バンド好きな方だったらよくあるあるだと思うんですけど

このぐらいのタオルのとか無限に増えていくじゃないですか。

何に使うんだって感じじゃないですか。

使い道がないんですよ、ぶっちゃけこんな細いタオルあっても。  
大体それが2,500円くらいで買えるんですけど30枚くらいあって、使わないんですよ。  
これとかも出品したりだとか、あとはチェキですよ。  
写真とかも結構人気な人とかの昔の若い時期の上がっていった今だったら  
めっちゃ上がってるんですよ、値段とか。  
僕はサイレントサイレンっていうバンドだったり  
ここで言ってもわかんないと思いますけど「カミヤド」っていうやつとか  
色々写真だけはたくさん持っていたんですよ。  
でも正直、ヲタクの方には申し訳ないですけど写真あったってどうしようもないんですよ。  
あってもどうしようもないって気づいたので、それ全部転売して、あとは缶バッチとか  
あと変なキーホルダーとかいっぱいあったんですけど  
じゃあそれ買って使いましたかって聞きたいです。  
多分置いてるだけなんでよ、部屋の隅に。  
そういったものを半分くらい売ったりだとか  
あとは服とかも結構地味に売れるんですよ。  
別にブランド品とかじゃなくても  
じゃあ変なTシャツがあったとするじゃないですか、  
1枚しかないことは絶対ないんで5枚とか10枚とか出てくるじゃないですか。  
それをまとめ売りすると結構売れるんですよ。  
だからそういうものを捨ててませんかって話ですね。  
あとは教科書。  
僕も卒業した時に教科書売ったんですけど  
これ誰が買うんだと思ったんですけど、やっぱり後輩の子とかは何か高いじゃないですか。  
買ったとて先生が教科書使わないやないかかって話あるじゃないですか。  
なんのために買ったんだろうみたいな。  
そういったものを結構メルカリで買う人が多いらしいんですよ。  
僕は分かんないですけど、使ったことないんで。  
だから地味に教科書とか出しても売れますよね。  
もうきりないんですよ。  
多分家にあるいらぬゴミ以外売れるんじゃないですかね、多分。  
見てるあなたにはいらぬ価値でも世界中のどこかには  
それに価値を感じる人がいると思うのでとりあえず出品。  
高めに出品しても欲しい人から値段交渉くるので、  
来たらそこまで下げて売れば、ゴミだったものが10円でもお金になるわけじゃないですか。  
あと今回ちょっと転売で少しちらっと話したいんですけど  
さっきスニーカーっておっしゃってたと思うんですけど  
今回は不用品転売って名目で書いてるんですけど  
単純に転売の話しようかなと思っていて



僕の教えてる子にかなりスニーカー転売が強い子がいるんですよね。  
で結構最近あるあるなのはジョーダンとdiorコラボやばいじゃないですか。  
今180万くらいまで跳ね上がってるんですけど  
それ買っただけで170万売上ですってなった時に  
絶対この見てる方でその存在を知ってた方でも多分どうせ当たらないよってやらないんですよ。  
抽選すらしないんですよ。  
抽選する権利は皆にあるのに抽選しないとったいないじゃないですか。  
もしかしたら売れるかもしれないし。  
一応抽選してみるとか、スニーカーの予約とかって大体9時半とかスタートなんですよ。  
もしかしたら買えるかもしれないじゃないですか。  
僕の教えてる子でも1個のスニーカーで数万とか毎回出してる子いるので  
地味に買えるんですよね、やってれば。  
ってなった時にそういうのやってみるだとか  
あとは車ですね。  
車好きな方だったら結構わかると思うんですけど、伊丹車両とかに行きます。  
事故車とか並んでるところあるんですよ。  
そこから部品取って綺麗にして売ったら10倍以上で売れることとか地味にあるんですよ。  
僕の教えてる方の話で申し訳ないんですけど  
伊丹車両で1000円で仕入れてきたやつを  
綺麗に磨いて12,000円で売ってるとか全然あるんですよ。  
やっぱり自分の趣味を転売に繋げられるなって  
僕はそこで感じて僕だったら車とか服とか何でもいいと思うんですけど  
あとは仕事の分野でも結構使えるのがあって  
例えばじゃあ美容師さんが使ってるハサミとかも  
そういう美容師さんに限らないですけど土木関係でもなんでもいいんですけど  
そういう職についてなきゃ買えないサイトとかあるじゃないですか。  
例えば車でしか話せないんですけど、車だったら業者向けのオークションとかって  
入ったらすごい安く仕入れられるんですよ。  
そこでで〇万で買ったやつを100万とかで売ることもできるんですよ。  
みたいな感じで業者からしたら普通だけど  
他から見たらめちゃくちゃ需要高いものって結構あるんですよ、探したら。  
なのでそういったものを日々考えてくってというのがいいんじゃないかなって。  
だから僕も結構ドンキホーテとか行ったらこれ売れそうだなとか  
そういう脳になっちゃうんですよ。  
これもうちょっと高く売れそうだなとか。  
そういう風にビンビンで歩いてればいいんじゃないかなと思います。

## ・セルフバック転売

これはもうGUSHに入った時に  
教えていただけると思うのでぼんぼん話していくんですけど、  
聞いたよっていうもの多いと思うんですけど  
豊潤サジーとかアテナの化粧品とかプロアクティブとか、  
豊潤サジーだったら1000円で買ったなら1,300円貰えるんですよ。  
その時点で300円の利益だしそれを売ったらプラス1000円だけど  
配送料を引いたら500円くらいプラスになって。  
よくわかんないドリンク買っただけで  
1000円くらい貰えたって考えたらめちゃくちゃいいじゃないですか。  
化粧品とかも男の人って化粧品使わないと思うんですけど  
その化粧品買っただけでめちゃくちゃ1000円くらいプラスになって  
それをポンって売っただけで2,000円とかプラスになるのも得しかないと思いますし  
ここはもうぶっちゃけやるしかないなのでこのセミナー終わってから  
やったことないよって人は紹介者さんにセルフバック転売したいんですけど  
どういったもの買えばいいですかって聞いたら  
URL送ってくれると思うのでやってない方は即紹介者さんに聞いてください。  
自己アフィリエイトとセルフバック、転売は終わっちゃいましたね。

## ・バカラ

僕の超得意分野のバカラをお話していきたいと思います。  
僕のストーリーとか見てる方いるかわかんないんですけど  
多分一人ぐらいこの何百人の中にいると思うんですけど  
「え、篤哉さんやってるロジックって訳わかんなくない？」  
「一発20万とかどういうこと!？」  
よく聞かれるんですよ。  
ストーリー出したらストーリーにリアクションしましたっていうのが  
10個くらい来て何だろうと思ってみたら  
GUSHに入ってる何々なんですよけれどもって連絡とかめっちゃくちゃいただくんですよ。  
それでいっそのことここで話ちゃおうと思ったので  
今回はバカラの方をやっていきます。  
バカラとはというところで、僕らに関係ないのでどうでもいいですよ。  
なのでチラッとお話していこうと思うんですけど  
この通りです。発祥は様々諸説ありますってところで  
1500年頃に誕生しヨーロッパの貴族がプレイしていました。

結構バカラとかブックメーカーとか「なくなることはないんですか」って結構聞かれるんですけど1500年頃に誕生して今もなおやってるものがぼんって無くなる確率って結構少ないと思うんですよ。

なくはないんですけど。

って思ったら結構できて損ないなって思うので

やっぱりここもできるようになって頂きたいですし、

ブックメーカーとかに関してもスポーツとかやってるじゃないですか

明日からスポーツやらないでくださいってなることはないじゃないですか、きっと。

なので全部に関してできて損はないので

全部できるようになればいいんじゃないかなって思います。

じゃあ500年以上歴史があるバカラがなんで今も不動の人気があるのかって言うとシンプルかつスピーディなんですよ。

僕のストーリーとか見てて分かると思うんですけど15秒後400ドル勝利ですみたいな。

ただ最初に言っておきたいのがシンプルかつスピーディーって

利益も早いけど減りも早いんですよ。

10分で1万稼いだ、5分後マイナス2万だみたいなことざらにあるんですよ。

なので逆に怖いなっていうのがありますね。

ただその対処法とかもこの後話すのでメモしてください。

ルールはすごい簡単で

プレイヤー、バンカー、タイ、これだけです。

どれになるかなっていうのを予想するだけなので凄く簡単になります。

で、払い戻しっていうのは、プレイヤーに賭けたとしましょう、

勝ちました、そしたら2倍になって返ってきます。それだけです。

ハウスコミッションっていうのはバンカーに賭けたらちょっとだけ手数料持ってかれるんですよ。

なのでバンカーに賭けて勝ったら1.95倍で返ってきます。

あとはタイに賭けて買った場合は8倍になって返ってくるっていうのと

バンカーとプレイヤーにかけてタイになっちゃった場合は戻してくれます。

っていうだけです。

これだけが基礎知識なんですよ。

バカラとかベット、予想したエリアにベットします。

カードオープン、全員のベットが完了したら、

プレイ開始となりバンカー側に2枚、プレイヤー側に2枚。

まあカードオープンっていうのはやったことある方だったら分かると思うんですけど

綺麗なお姉さんが座っててこういうシーンあるじゃないですか。これがカードオープンです。

勝敗っていうのは言葉の通り、こっちが勝ちました、これが勝敗です。

どういう場合に勝敗が上がるのかっていうと1の位が9に近い方が勝ちです。

なので例えば、

|      |       |
|------|-------|
| P    | B     |
| 10 7 | K Q 6 |

バカラは

一桁目が9に近い方って言ったと思うんですけど

10、J、G、Kはゼロの扱いなんですよ。

じゃあこういう場合どっちが勝ったのかというと

Pの方は17じゃないですか、Bの方は0、0、6なので6。

ってなった時に1の位が大きい方は7なので

プレイヤーが勝利だよってというのがバカラになります。

で、なんでこれ3枚あるのって思うじゃないですか。

この説明が次ですね。

これはそういうルールなので

なんでとか思わないで

そういうルールとして考えて欲しいんですけど

これは見ていただいたです。

これはバンカーに最初の2枚のカード

最初に2枚は確定で絶対来るんですよ。

例えば

|     |     |
|-----|-----|
| P   | B   |
| 1 4 | 2 3 |

ってなった時にここで見たら

プレイヤーの最初の2枚の合計、5なので両方に1枚追加ですね。

|       |        |
|-------|--------|
| P     | B      |
| 1 4 4 | 2 3 10 |

となつてプレイヤーの勝ちって感じになります。ただ僕正直こんな表覚えたことないですよ。

覚えてなくてもできるんだよって感じですね。

あとは正直バカラだったら出目さえ読めればこういうのはあまり関係ないので

これは覚えたら覚えてくださいぐらいの感じで

そこまで重要視は僕はしてないですね。

ここにあった3ステップだけで勝てば2倍、バンカーだったら1.95倍っていう

凄いな、かつ超スピーディーに利確できるっていう点がこのカジノの王様って言われてた500年以上やられてるっていう点なのかなって思います。

なんでバカラがいいのって感じだと思うんですけど

ちょっと難しいですけど還元率っていうのがすごいバカラっていうのは高くて

宝くじとか買ったことあると思うんですけど、

宝くじはだいたい半分以下ぐらいなんですよね。

100人が買ったら50人以下くらいが当たるよって感じですね。

競馬、競艇、競輪は70から80%なので100人買ってたら

70人から80人くらい当たるよって感じですね。

パチスロとかは大体80%くらいなので競馬とかだったら残りの30から20、

パチスロだったら20、宝くじだったら50が運営側の利益になるよって感じですね。

ってなった時にバカラは98%還元されるよっていうところで

100人やってたら大体98人くらいは戻ってくるよっていうのが出てます。

なので還元率が高いよっていう風に言われます。

ブックメーカーも90から98になるので同じぐらいの還元率があるよっていうところがあります。

結構考えたことない人が多いと思うんですけどやるならここはしっかり

理解しておいた方が得なんじゃないかなって思います。

一応GUSHで教えてるのがこのアンリミテッドバカラっていうので

検証いっぱいやってオリジナルのノウハウになるので

これをやっていってあげればいいかなって思います。

3ステップあるんですけど

ステップ1、出目を読み自分で決めた条件が揃ったタイミングだけ参加する。

ステップ2、資金の上下比率に合わせてベットパターン（システム・フラット）を使い分ける。

ステップ3、目標ポイント決め達成するまでやり続ける。達成したらすぐ終了して深追いしない。

この3つは今すぐにノートに書くなり、スマホにメモするなり頭に入れまくなり、絶対してください。

正直僕とかストーリー出したら

「どうやったらそんなに稼げますか」

「どうやったらどうやったら」

って聞かれるんですけど

ぶっちゃけ僕はこのコンテンツセミナーで学んでることをただ実践してやっているだけなので

僕もここは頭に入ってるんで絶対に頭に入れるようにしてください。

スクショダメなので書いて頂きたいですね。

## ・ 出目用語

縦ヅラ、横ヅラ、ニコイチ、ニコニコ、ドラゴンっていうのがあって、正直僕ここしか賭けたことないです。

縦ヅラは縦に伸びてくやつ、横ヅラが横1列に伸びていく、

ニコイチが2.1.2.1ってなるのがニコイチ、

2.2.2.2ってなるのがニコニコ、ドラゴンが

下の着地点があるんですけどこれにあたって横に伸びていくのがドラゴンになります。

これはちょっと覚えてほしいので書いて欲しいです。

これが基本知識になるかなって感じで

じゃあこれを覚えて何になるのって思うと思うんですけど

例えば僕が好きなのは結構ドラゴンなんですけど

着地点に着いた時点でここに賭け始める、

僕は1個伸びたタイミングで賭け始めるんですけど

自分でルールを決めて、他は賭けなくていいんですよ。

まずはバカラを開いて統計取って行って

ニコイチの二がきたらイチ来る確率結構高いなって思ったらそうしたらいいですし

2.2来たら2来る確率高いなって思ったらそうしたらいいですし

自分でデータを取るといのかここは見てて感覚でもいいんですけど

自分で見つけていくのがここを覚える意味かなって思います。

## ・ ベットパターンとは

最初はこのフラットベットっていうのをやって頂きたくて

100ドルから1000ドルの間なので日本円にして約1万円から10万円の間資金の方は

フラットベットをまずやって欲しいですっていうところで

これフラットベットは何かって言うと

1ドル賭けたら1ドルにするっていう2ドルにするなら2ドルにするっていうように、

自分で決めたサイズで上げ下げをしないっていうのがフラットベットですね。

システムベットとは何かって言うと

ベットサイズをルールに従ってマネジメントする方法ってことで

1ドルなら1ドルとか決めないでこういうタイミングだったら2とか

こういうタイミングだったら5いこうとかやっていくのがシステムベット。

これが10万から100万くらいの間でやっていただきたいかなっていう感じですね。

100万到達しましたって感じだったら

マーチンゲール法、パーレー法っていうのもいい感じで

マーチンゲール法は負けたら倍、パーレー法は勝ったら倍っていうところで

なんで倍にするのかっていうと1ドルスタートにしたとしましょう。

7回負けましたってなったら全体で127使ってるんですよ。

ずっとロストして128で勝ちましたってなったらここまでの損失が127なんですよ。  
128で勝ったら256ドルで返って来るんですよ。  
使ってるお金っていうのは127ドルと128ドルだと思うんですよ。  
ここの合計が255ドルなんですよ。  
ってなったらわかる通り、255使って256なので1増えてるんですよ。  
これがマーチンゲール法でどういうことかっていうと一番最初に使った金額で  
負けたとしても2倍にしていつか勝てば  
最初に使った金額がプラスになるよっていうのがマーチンゲール法です。  
なんでこれが100万以上必要かっていうと、ここで負けたらこんな感じになるんですけど  
通算で8191ドルが損失になるんですよ。  
これはなんぼかって言うと日本円だったら82万くらいなんですけど  
100万あっても13回負けただけで82万くらいマイナスになっちゃうんですよ。  
これが怖いところなんですけどバカラやってたら分かると思うんですけど  
最初にフラットベットしようねって言って出目とか見れないと思うから  
最初は全部賭けていこうね、出目見れるようになったら自分で決め打ちしていこうね  
っていう風に教えてもらってると思うんですけど  
結構マイナス十なんぼとかありません？  
ってなったらざらにあるんですよ、このマイナス何千って。  
なので最低でも100万は最低でも欲しいかなっていうのと  
多分これ見てる方で100万用意しますっていう人はなかなかいないと思うんですよ。  
例えば10万から少しずつ増やしていつか100万いきましてっていう人は多いと思うんですけど  
10万からちょっとずつ増やして100万だと段階を踏んでるので  
資金管理だったり自分のメンタルも少しずつ強くなっていつかあるんですよ。  
なので少しぐらい負けたところで「大丈夫だな」っていう気持ちもついてくるので  
ここは絶対100万いったらマーチン、パーレーをやりましょう。  
絶対って言ったのでこれはやらないでくださいね。  
パーレーは何かっていうと僕とかは結構そうなんですけど  
「なんでそんな大金を一発で賭けられるんですか」って言われるんですけど  
正直絶対ではないけど僕の中だったらもう絶対勝てるなっていう自信は結構あって  
出目は結構読めるようになってきているので  
こういう出目のパターンの時にここに賭けようっていう風にやっていつかあるんですよ。  
ってなった時に5連勝できましたとした時にフラットベットだと5ドルのプラス、  
これだけでもすごいと思うんですけどパーレーだと31ドルプラス。  
どういうことかというとならマーチンは負けたら倍だったけど  
パーレーは勝ったら2倍にしてくって感じですね。  
これ僕あんまり使ったことないのでオススメはできないかなって感じです。  
10回連続勝てるぜって人はやってください。  
10連続勝てないならやらないでください。

他のやり方っていうところでダランベール法。

これは負けたら1増やして勝ったら1減らすっていうそれだけなんですよ。

例えばプレイヤーに賭けていくとした時に1ドルで賭けていったとして

本来フラットベットでやってた場合プレイヤー5、バンカーが5

フラットベットだったらプライゼロで終わるはずだったと思うんですけど

ダランベールはプラスで終わるってというのがいいところです。

バカラのマネジメントシートに書いていけばいいと思うんですけど

バンカーだと1.95倍になっちゃうのでプレイヤーにかけるって原則があります。

最初は1スタートで始まった時にこれ負けてるんじゃないですか。

なので負けたらプラス1なので次2で賭けるんですよ。

そしたら次も負けたので3。で、負けたから4。

勝ったらマイナス1っていう風にとっていったらわかりやすいんじゃないですかね。

これは足し算なのでわかると思うんですけど

3回連続負けたらマイナス6ってなると思うんですよ。

それで4で勝ったら8で戻ってくるんですよ。

ってことは4増えてるじゃないですか。

通算見たらマイナス6に4が増えるので

マイナス2、で3賭けたら6なので3増えるんですよ。

てなったらプラス1に転換して2賭けたら2増えるのでプラス3。

これは負け3勝ち3でもプラスになるよってというのがダランベール。

なんなら負け3勝ち2でもプラスですね。

これはどういう時に有効かって言うと僕の体感なんですけど

出目を見た時にプレイヤーが多めのところに入れば

大抵プラスになるんじゃないかなというのと

横ヅラに入らなければ結構プラスになりますね。

横ヅラにもし入っちゃったらプレイヤーバンカープレイヤーバンカーなんで

マイナス行ったり来たりするだけなので

こういう風に縦に続く時にプラスに取り戻せるってというのがダランベールです。

これは出目を見るセンスが問われないってというのがあって

簡単な話プレイヤーにかけるだけなのでいいよって感じです。

何でシステムベット利用するのっていうとリスクの最小化、

持ち金の最大化ってというのがあって

さっき言ったマーチンだとリスクが凄いですよね。

グワーンってマイナスになっちゃうんですけどこう言った場合だと、

例えここで負け負け負けだとしても11マイナスになるだけなんですよ。

6連敗したとしても結構そんなマイナスになんないじゃないですか。



でももしマーチンだったら63マイナスになっちゃうんですよ。  
6倍くらい違ってくるじゃないですか。  
なのでリスクを少しでも抑えて、かつ勝ちやすくするっていうのが  
このシステムベットの利点なのかなって思います。  
あとは勝敗の差が大きくてもっていうのは  
簡単な話負けが多くてもプラスになるよっていうのがダランベールの利点ですね。

あと目標設定とルールっていうところで  
1回でもプラスになったらすぐやめるっていうのがルール。  
なんでかって言うと  
「これいい話じゃないですか」  
とか言われるじゃないですか。  
もしここで負けてたとしたらこういったような結果になっちゃいます。  
負けることってざらにありますよね。  
だからこそプラスになったらすぐ辞めようっていう感じですね。  
それか、別にその台を引かなくてもいいので  
プラスになったタイミングでここを続行するんじゃなくて  
1減らすっていうのがいいんじゃないかなと、僕はそういうルールにしています。

これ（マネジメントシート）ですね。  
これをダランベールで書いていけるのでしっかり書いていきましょう。  
正直見てる方の半分ぐらいはなんで書くのって思ってると思うんですよ。  
僕も最初思いました。  
でもバカラで何億と稼がれてる方ですら今も書いてるのに  
そんな稼いでる方がやってるのに僕らがこんなやんない理由がないと思うんですよ。  
逆にやらない理由ありますかって感じなんですよ。  
やる理由としてはやっぱり自分の賭けてるタイミングがわかるとか  
しっかり資金管理できるっていう部分だったり、あとは後から見た時に  
自分ってこういう時のこういうのが悪かったんだなっていうのが分かったりとか  
そういう自分のデータ分析ができていくっていうのがメリットになるので、  
これはやっていただきたいかなと思います。  
これは初めてやる方はまずはプレイヤーオンリーっていうので、  
なんでかっていうと正直プレイヤーオンリーじゃなくてもいいんですけど  
変に変えていくのが悪いんですよ。  
っていうのはプレイヤー賭けてて、負けたからバンカーに変えます、  
負けちゃった、プレイヤーに変えます、  
負けた、バンカーに変えますみたいなものがあるんですよ。  
でもプレイヤーに賭けて賭けてってやっていくといつか勝てるんですよ。

それはバンカーも同じでバンカー賭けて賭けてってやったらいつか勝つので  
1回ベットしたやつをずらさないで賭けていくっていうのが  
ここで言いたいことかなって思います。

これは本当にメンタルスポーツ、  
バカラ=メンタルスポーツっていうのがすごいありまして  
僕もメンタルがブレて今は稼げてるんですけど  
最悪な時なんて僕実はGUSH入る前からやってたんですよ、バカラとかルーレットとか。  
僕通算マイナス多分60万くらいマイナスになってると思うんですよ。  
でも今これを見て思うんですけど負けてる時ってメンタルがダダブレ。  
負けたら100万ないのにマーチンするとか  
損切りしたらいいのにまたマーチンして「負けたー、ゼロだ」ってことが結構あるんですよ。  
最初に利用規約であったと思うんですけども  
メンタルブレたりだとか間違ったとかあったらすぐ休憩することが大事ですね。  
これさえやっとならばメンタル凄い鍛えられるんで  
しっかりルール守ってやっていきましょう。

で、これ「松ケンの解説」って書いてあるんですけど  
ここは教えて頂いたのもそのまま取ったんですけど  
数学やってる方だったら思ったと思うんですよ。  
あとブックメーカーとかでも同じなんですけど  
「これって確率論的にずっと続けていったらマイナスになるんじゃない？」  
はい、その通りでなります。  
確率論で見たらずっとやったらマイナスになっちゃうんですよ。  
そこに僕らの運が加算されるので運で勝つかもしれないですけど  
確率だけでいったら負けます。  
って時にパーセンテージは50%下回るののでいつかは負けるんですよ。  
だからこそさっき言った利確しようねって言ったのはそういうことで、  
長期的にやって確率論負けるならプラスにしてすぐ辞めればいいだけなんですよ。  
利益を狙ってずっとずっとやり続けるからマイナスになるだけであって、  
プラスになったら辞める。明日やろう。  
ってやってたらプラスになると思うんですよ。  
なので欲を出さないですぐ引くっていうのが  
バカラだったりブックメーカーも同じですよ。  
やっぱり大事な点じゃないかなって思います。

・篤哉流バカラノウハウ3選

ここはもう僕が数十万溶かして来てめっちゃくちゃ身に染みて、  
これ見たら間違いないわと思うほど  
最強のマインドなので絶対これを頭に入れてください。  
大きい文字のところだけでも書いて下さい。

1、絶対に欲を出さない

本当にこれは100%言えますね。

例えば大体の方は多分入れて500ドルくらいだと思うんですよ。

少なくても300ドルくらいですかね。

例えば400ドル入ってるとしましょう。

皆さんだったら何ドルかけますか？

僕だったら1ドル賭けるんですよ。

ただ正直フラットでやってたら1ドルで賭けても400連敗しない限り  
溶けることってないじゃないですか。

「でも2、3ドル賭けてもいいじゃない？」みたいな。

その根拠はなんですかってなった時に、きっと欲なんですよ。

「1ドルで賭けても100円しか増えないよな」

「でも3ドルで賭けたら300円だから3回分1回でできるな」

この欲が本当に仇となりますね。なので体感は

1000ドルくらいいくまではしっかりコツコツした方がいいんじゃないかな。

1000ドルいったあたりから2ドル、3ドルとか。

あとは1000ドルまで増やせるってことは

600回勝てることになると思うんですけど

600回も勝てれば出目を見れるようになるんですよ。

なので通常タイミングは1ドルだけど出目的に考えてこういう場合はこうだよな  
っていう時は5ドルで賭けるとか

そういう風に自分でやっていくっていうのがルールなのかなって。

で、勝ってるところでゲームを終え次のゲームに繋がる資金を確保する。

しっかり勝ったタイミングで辞めるっていうのが大事で

勝って、もっと勝とうって欲を出した場合は95%ぐらいは負けます。

で、負けた時に「負けたから取り返さなきゃ」これも絶対負けます。

気付いたらゼロになっちゃいます、100%言えます。

なので欲が少しでも出たなと思ったらこの髭面を思い出してください。

自分欲出てるなってと思ったら休憩してください。

## 2、絶対に自分ルールを守る

これは1に付随するんですけど欲出たなって思ったら

休憩するっていう自分のルールでもいいですし、

あとはこの手法のルールだって大丈夫です。

フラットベッドで賭けていく。

1000ドル超えたらダランベールにする。

100万になったらマーチンやり始めるっていうルールももちろん良いですし、

あとは考え方の上でもありますよね。

こういう時はやらないとか

例えば僕だったら多分自分ルールは家ではやらないって決めてるんですよ。

なんでかって言うと僕がやる時って大抵一緒にやってる子達がいるので

下手なことできないんですよ、やっぱり。

でも家にいたら誰もいないからポンポンやっちゃうじゃないですか。

そうやってやったら絶対溶けるので

やっぱりそういう周りがあるところでやるとか

シーシャ吸いながらやるとか自分で寝る前にちょっとやるとか、

何でもいいのでこういうタイミングで自分はテンション上がるなとか

通算で見たらこういう時勝ってたな

みたいなタイミングでやっていくっていうのがマインドです。

## 3、ゲームの流れを読む

ここが一番重要で実は僕の教えてる子で

2週間くらいで3万から90万まで増やした人がいるんですよ。

大体6月末に入って7月2日か3日ぐらいに3万入金して

今さっきLINE来たんですけど今90万突破しましたみたいな子がいて

この子も何やってるかっていうと結構考えてる方多いと思うんですけど

「バカラとかってマーチン必須でしょ」

って思われてる方が多いと思うんですけど

実はこの子、フラットだけなんですよ。

ダランベールすらやってないんですよ。

なんでここまで勝てるようになったかという

「出目が見えるようになりました」って連絡が来て

例えばドラゴンのこういうタイミングで賭けるとか

ニコイチになりそうだなっていうのが見えるとか

全部自分で見えるようになっちゃったらしくて。

でも正直そうなんですよ。僕も見えるんですよ。

こう来たら次こう来るなとか、結構ありがちなのが

ニコイチで来てたら大抵の方はここに賭けません？

でも全体図を見た時に次もう終わるなってというのが僕はもう予測できるんですよ。  
大抵の方はここに賭けて「負けた」ってなってマーチンし始めて溶かして  
「ニコイチだと予想したらニコイチ来なかったんですけど」って言われるんですけど  
「それは見てないだけじゃない？」ってなっちゃうんですよ。  
絶対永遠とニコイチが来ることってなくて  
ニコイチが外れるタイミングがあるんですよ。  
そういうのもやってたら見えます。  
ただ、それがなんで見えるようになるかっていうと  
1ドルで延々とやり続けて見えるようになってきて、  
これはどうかと思うんですけど正直感覚がすごく研ぎ澄まされていくんですよ、  
やっていったら。  
こういう時ってこうなるなみたいな。  
それがギャンブラーなのかもしれないんですけど  
でも結果論勝てるならそれでもいいと思ってるんですよ。  
それでめっちゃマイナスだったらやばいと思うんですけど。  
そこを理解していくっていうのが大事なのと  
尚且つ、そういうのがわかるためにも  
これ（マネジメントシート）って大事で、これさえ書いていたら  
こういう時ってこういう風になるなってというのが  
自分でデータ取ることができるんですよ。  
だからこそを書いていこうねっていうのがあります。  
なのでこれ凄いでしょって出した訳じゃなくて  
結構資金がないとできないんじゃないかと思われがちですけど  
3万あれば90万にもできるんだよっていうのは結果としてできてますし、  
3万ないよって方は最初の方に出した自己アフィリのクレカ以外で3万作れるので、  
それで作って3万入金したら良いだけなので、皆さんもやって頂ければ良いかなって思います。

## ・収益化までの流れ

### 1、自分で考え行動に移す

先ほど司会の平井さんの方から自分で考えてるって言って頂いたと思うんですけど  
僕はここはすごく意識してるかなっていうのがありまして  
自分で考え行動に移すってどういうことかって言うと  
結構僕も別にそれが嫌とかじゃないんですけど、  
教えてる方で「ここってなんなんですか」「どうなんですか」って聞かれることって  
もちろん多いんですよ。  
でもそれってセミナーの動画見たら書いてない？みたいなことが結構多くて、

しっかりとやった上で質問するなり、行動していこうっていうのを僕はすごく意識してやっています。

なんでかって言うとやっぱり僕が面倒くさいとかじゃなくて、教えてる子に成長がやっぱり少なくなっちゃうんじゃないかなっていうのがありまして、例えば数学の宿題が出た時に結構いると思うんですけど頭いい子が解いた宿題を「写させて」って言って写して出すみたいなことあるじゃないですか。

結果論考えてやってないので確かに宿題の点数は高いかもしれないんですけどその知識今ついてますかって言ったらついてないと思うんですよ。

なんでかっていうと自分で考えてないから自分にインプットされてないっていうのは当たり前なのでしっかりと「これどうなんだろう」って考えて考えてわかんないなってなったら聞くっていうのが大切なんじゃないかなって思います。

## 2、紹介者さんにしっかり聞く

じゃあ自分で考え行動に移すって言われてしっかり考えようねって言ったら、逆に「聞きづらいんですよ」とか言い出すんですけどそんなことないです、聞いてください。

聞かなきゃどうもなんないと思うんですよ。

全部数学で話すんですけど公式が出た時に「どうやってやるんだろう、わかんないな」一週間後、新しい公式「この前もできてなかったのにまた出てきちゃった、わかんないな」って1個止まった段階で次々出てきたところで、1個わかんないので、永遠とわかんないですよ。

なので出てきたらそれをすぐに解決するのが大事なんじゃないかなって。

なのでせっかくGUSHに入ったなら聞いた方がいいんじゃないですか。

大抵の教えてる方とか入りたての方とかが問題点、わかんないって出てきたところは100%僕は解決済みなんで聞いて頂ければ即解決できるので僕に限らず自分の紹介者さんは絶対解決できるので聞いていただければっていう感じですね。

## 3、セミナーに参加する

今回聞いていただいている方はもう参加してるから今聞いてるっていうのがあると思うのでここは問題ないんじゃないかなと思うんですけども僕の中でのGUSHって、GUSHは学校みたいな感じで会員サイトが教科書、セミナーが授業、紹介者さんが先生みたいなイメージなんですよ。ってなった時に学校入学しました、教科書もらいました、

「俺もう学校行かねえわ」って言って  
家で勉強してたって何も勉強できるようにならないじゃないですか。  
それはGUSHも同じで入って稼げますっていう訳ではなくて、  
しっかりとやるべきことをやっていくから  
少しずつ稼げるようになっていくんじゃないかなと思いますので、  
セミナー参加っていうのはもうマストでやっていただければと思います。

#### 4、SHIM CHANNEL登録

ここは登録して頂きたくて  
なんだからって言うとエンターテイメントかもしれないんですけど  
今月とかだと給付金の10万を100万にっていうチャレンジをされてたりだとか  
僕らがやってるコンテンツを実際に稼いでる動画をあげてくれてるんですよ。  
ってなった時にそれを見ない理由がないと思うんですよ。  
僕もブックメーカーなんか最近勝てないなってなった時に  
吉村さんの動画見たら  
俺勝てないけど吉村さん勝てるってことはやっぱり勝てない試合を選んではいけないだけであって、  
勝てる試合は常にあるんだなっていうのを再確認できますし、  
オッズとか見ても吉村さんって2倍とか絶対賭けてなくて  
1.01倍とかっていうのを見た時に  
やっぱりローリスクのものでも数こなすことによって  
1ヶ月で10倍に出来るんだってというのは結果として出されてますし  
あとは他の知識とか、ビジネスの知識とかいろんな分野を教えていただけるので。  
本当に週1のこのセミナーだけでも僕にとっては知識つくのに  
それがYouTubeで寝ながらでも見れるって  
考えたら見た方がいいんじゃないかなって思うのでここはもう登録しましょう。

って感じで僕のセミナーは以上になるんですけども  
何か分からない点等ありましたら僕のDMまで送っていただければ  
僕が問題解決しますので、よろしく願いいたします。  
ご清聴ありがとうございました。